



ARTED

ARAŞTIRMACI TIP TEKNOLOJİLERİ ÜRETİCİLERİ DERNEĞİ
ASSOCIATION OF RESEARCH BASED MEDICAL TECHNOLOGIES MANUFACTURERS



PROGRAM

15:00 AÇILIŞ KONUŞMASI

AYHAN ÖZTÜRK, ARTED YÖNETİM KURULU BAŞKANI

15:10 IVD ALANINDA DEĞER BAZLI SATIN ALMAYA GEÇİŞ

HANS BAX, MEDTECH EUROPE SENIOR ADVISER

15:40 DEĞER BAZLI SATIN ALMA KONUSUNDA ÖDEYİCİ KURUM'UN YAKLAŞIMI

PROF. DR. GÖKHAN TUNA ÖZTÜRK, SGK GENEL SAĞLIK SİGORTASI GENEL MÜDÜRÜ

16:10 TİCARİLEŞME ÖNCESİ TEDARİK (PCP, PRE COMMERCIAL PROCUREMENT) INCAREHEART PROJECT

UMUT ELMAS, T.C. SAĞLIK BAKANLIĞI ULUSLARARASI PROJELER KOORDİNATÖRÜ

16:40 SORU-CEVAP

17:00 KAPANIŞ



Araştırmacı Tıp Teknolojileri Üreticileri Derneği (ARTED) tarafından düzenlenen “Değer Bazlı Satın Alma” başlığı ile hayata geçirilen web konferans, 5 Nisan 2022 Salı günü 15:00-17:00 saatleri arasında gerçekleştirildi. Kamu ve sektörden katılımcıların yoğun ilgi gösterdiği web konferansa; sektörden firma temsilcilerinin yanı sıra farklı illerden hekimler, akademisyenler ve kamu görevlileri dahil olmak üzere toplamda 158 farklı bağlantı noktasından katılım oldu.

ARTED Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Öztürk’ün açılış konuşması ile başlayan web konferansın moderatörlüğünü İstanbul Üniversitesi Cerrahpaşa, Sağlık Bilimleri Fakültesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Haluk Özseri yaptı.

Programda yer alan SGK Genel Müdürü Prof. Dr. Gökhan Tuna Öztürk'ün son dakikada çıkan acil bir işi nedeniyle web konferansa katılamaması üzerine Sayın Genel Müdürün bu konuya verdiği öneme dikkat çeken Prof. Dr. Haluk Özseri; değer bazlı sağlık çözümleri ile ilgili çalışmalar yürütmeye başlayan SGK' nın katılımı ile benzer bir konferansın en kısa zamanda mutlaka tekrarlanacağını dile getirdi.

Ayhan Öztürk: ARTED olarak önceliğimiz; değer bazlı satın alma yaklaşımının sistemin tamamına yayılması.

ARTED Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Öztürk, web konferansın açılışını yaptığı konuşmasında; ARTED hakkında bilgi verdi ve ARTED' in faaliyetlerini aktardı.

Değer bazlı sağlık sisteminin önemine vurgu yapan Öztürk, dernek olarak tüm paydaşlarımıza değer bazlı dönüşümün önemini anlatmaya çalıştığımızı ifade etti. Değer bazlı satın alma yaklaşımının getirdiği avantajların tüm sağlık ekosistemi paydaşları nezdinde bilindiğini aktaran Öztürk, öne çıkan asıl noktanın bu yaklaşımı, nasıl aktif ve etkin bir şekilde kullanılabileceği ve sistemin tamamına nasıl yayılması gerektiği konusu olduğunu belirtti. Bütüncül bir yaklaşımın ve değer odaklı dönüşümün sağlık sisteminde daha fazla verim ve fayda yaratacağını, katlanılan maliyetleri azaltacağını da sözlerine ekledi.

Öztürk, kapanış konuşmasında tüm ülkelerin değer bazlı tedarik ile ilgili zihinsel ve sistemsel dönüşümü yapmak zorunda olduğunu vurguladı. Bu değişimi sıfırdan başlatmak yerine, farklı ülkelerin deneyimlerinden faydalanmanın önemli olduğunu ifade eden Öztürk, farklı ülkelerin deneyimlerinin Türkiye için bir fırsat olduğunu ve Türkiye'ye zaman kazandırabileceğini belirtti. ARTED olarak, bu deneyim paylaşımı sürecinde önemli bir noktada durduğumuzu da sözlerine ekledi. Ana odağın maliyet ucuzlaştırıcı bir ekseninde olmamasının gerektiğini, sağlık ekosisteminin yarınlara taşımak için gerekli adımların atılmasının önemli olduğunu ifade etti.



Hans Bax: Değer bazlı sağlık sisteminin odağında verimlilik artışı var.

MedTech Europe Danışmanı Hans Bax, “Değer Bazlı Sağlık Sistemine Geçiş” başlıklı sunumunda, sağlık sisteminde değer nasıl ön plana koyulabileceği ile ilgili konuştu. Avrupa’da yaşlanan nüfus, artan kronik hastalıklar, sağlık profesyoneli eksikliği ve hastalıkların sadece tedavi edilmesi fakat hastalıkları teşhis eden, önleyen tıp teknolojilerine ve hastaların güçlendirilmesine yeteri kadar odaklanılmaması gibi konuların sağlık ekosisteminin verimsiz işlemesine neden olduğunu ifade eden Bax, değer bazlı çözümler ile bu verimsizliğe son verilebileceğini aktardı. Kullanıldığında fark yaratabilecek medikal teknolojilerin olduğundan bahseden Bax, bu teknolojilerin tanınmadığını ve bu teknolojilere yeteri kadar bütçe ayrılmadığını vurguladı. Satın alma süreçlerinde, medikal teknolojilerin teknik donanımına göre değil, fiyatına göre karar verildiğini ve satın almacıların kısa vadeli faydalara odaklandığını vurguladı. Bax, ayrıca Avrupa’dan örneklerle, sağlık ekosisteminde yeni paradigmanın değer bazlı tedarik olduğunu ve pek çok satın alma sürecinde kısa vadeli fiyat odağının terk edilerek toplam maliyetlere ve yaratılan değere odaklanıldığını belirtti.

Umut Elmas: PCP modellerinde sıfır noktasından son kullanıcıya kadar tüm süreçlerin, tüm paydaşların katılımı ile birlikte iyileştirilmesi çok önemlidir.

T.C. Sağlık Bakanlığı Uluslararası Projeler Koordinatörü Umut Elmas, “Ticarileşme Öncesi Tedarik” başlıklı sunumunda, kamu tedarikçilerinin belirli orta ve uzun vadeli kamu ihtiyaçlarını karşılamak için yenilikçi çözümlerin geliştirilmesi veya büyük ölçüde uygulanması noktasında inovasyon tedarikinin (PCP) nasıl yapıldığından bahsetti. Sağlık Bakanlığında yer alan inovasyon tedarikindeki ihale süreçlerinde, son karar aşamasında fiyatın sadece yüzde yirmi etkili olduğunu, kalite ve yaratacağı değer ise yüzde seksen oranında karar verme süreçlerini etkilediğini ifade etti. Değer bazlı ürün ve teknolojiler çıkarmak için PCP modellerinin iyi bir araç olduğunu da aktaran Elmas, sıfır noktasından son kullanıcıya kadar tüm süreçlerin birlikte iyileştirmeyi kapsamalarının önemli olduğunu altını çizdi. Hayata geçirdikleri projelerde sağlık çalışanları, hastalar ve hasta yakınları da dahil olmak üzere tüm paydaşlarının görüşlerini aldıklarını, projeleri paydaşları ile birlikte iyileştirdiklerini ilettiler.

